

**DERECHO DE LA NEGOCIACIÓN COLECTIVA**  
**2º CURSO DE LA LICENCIATURA DE CIENCIAS DEL TRABAJO**  
**UNIVERSIDAD COMPLUTENSE DE MADRID**  
**CURSO 2009/2010- PRIMER SEMESTRE**



**DEPARTAMENTO DE DERECHO DEL TRABAJO Y DE LA SEGURIDAD  
SOCIAL**  
**UNIVERSIDAD COMPLUTENSE DE MADRID**

**Prof. Miguel Cuenca Alarcón.**

Metodología: Se combinarán clases magistrales con la resolución de casos prácticos, utilizando para ello material didáctico diverso, como bibliografía, textos legales, documentos judiciales y diversas bases de datos jurídicas.

La evaluación comprenderá un examen final escrito de la asignatura.

## **PROGRAMA**

1. CONCEPTO DE NEGOCIACIÓN COLECTIVA.
  - 1.1.- FUNDAMENTO DE LA NEGOCIACIÓN COLECTIVA: LA AUTONOMÍA COLECTIVA.
  - 1.2.- VERTIENTE PARTICIPATIVA Y REIVINDICATIVA DE LA AUTONOMÍA COLECTIVA.
  - 1.3.- LAS FUNCIONES DE LA NEGOCIACIÓN COLECTIVA.
  - 1.4.- NORMATIVA INTERNACIONAL Y FUNDAMENTO CONSTITUCIONAL DE LA NEGOCIACIÓN COLECTIVA.
    - 1.4.1.La eficacia de la negociación colectiva.
    - 1.4.2.Titularidad del derecho a la negociación colectiva.
    - 1.4.3. Nivel de negociación y ámbito de aplicación del convenio.
    - 1.4.4.El contenido de la negociación colectiva.
- 2.- LA NEGOCIACIÓN COLECTIVA DE EFICACIA GENERAL.
  - 2.1.- NORMATIVA APLICABLE.
  - 2.2.- LOS DISTINTOS TIPOS DE CONVENIOS COLECTIVOS.
  - 2.3.- LOS CONVENIOS MARCO.
    - 2.3.1. Ámbito de aplicación.
    - 2.3.2. Las partes negociadoras.
    - 2.3.3. El contenido de la negociación.
    - 2.3.4. Régimen jurídico.
  - 2.4.- LOS ACUERDOS SOBRE MATERIAS CONCRETAS
    - 2.4.1. Normativa aplicable.
    - 2.4.2. Ámbitos de aplicación.
    - 2.4.3. Las partes negociadoras.
    - 2.4.4. Régimen jurídico.
  - 2.5.- LOS CONVENIOS COLECTIVOS ORDINARIOS.
    - 2.5.1. Ámbitos de aplicación.
    - 2.5.2. Eficacia jurídica y personal de la negociación colectiva.
    - 2.5.3. Partes negociadoras.
    - 2.5.4. El contenido del convenio colectivo.
    - 2.5.5. Procedimiento negociador.
    - 2.5.6. La administración del convenio.
    - 2.5.7. La impugnación judicial del convenio.
    - 2.5.8. La duración del colectivo.
    - 2.5.9. La concurrencia de convenios colectivos.
    - 2.5.9. bis. Modificación e inaplicación del convenio colectivo.
  - 2.6.- ADHESIÓN Y EXTENSIÓN DE CONVENIOS COLECTIVOS.
- 3.- LA NEGOCIACIÓN COLECTIVA DE EFICACIA LIMITADA.
  - 3.1.- SUPUESTOS DE NEGOCIACIÓN COLECTIVA EXTRAESTATUTARIA.
  - 3.2.- ÁMBITOS DE APLICACIÓN Y PARTES NEGOCIADORAS.
  - 3.3.- EFICACIA JURÍDICA Y PERSONAL

- 3.4.- CONTENIDO DE LA NEGOCIACIÓN.
- 3.5.- PROCEDIMIENTO DE NEGOCIACIÓN.
- 3.6.- DURACIÓN DEL CONVENIO EXTRAESTATUTARIO.
- 3.7. IMPUGNACIÓN DEL CONVENIO.
- 4. LOS ACUERDOS DE EMPRESA.
  - 4. 1. TIPOS Y NOTAS COMUNES.
  - 4.2. LOS ACUERDOS SUSTITUTIVOS DE CONVENIOS COLECTIVOS.
    - 4.2.1. Normativa aplicable.
    - 4.2.2. Ámbitos de aplicación y partes negociadoras.
    - 4.2.3. El contenido de la negociación.
    - 4.2.4. Eficacia jurídica y eficacia personal.
    - 4.2.5. La vigencia del acuerdo.
    - 4.2.6 Impugnación judicial del acuerdo.
  - 4.3. LOS ACUERDOS DE FIN DE HUELGA.
    - 4.3.1. Normativa aplicable.
    - 4.3.2. Ámbitos de aplicación y partes negociadoras.
    - 4.3.3. El contenido de la negociación.
    - 4.3.4. Eficacia jurídica y eficacia personal.
    - 4.3.5. La vigencia del acuerdo.
    - 4.3.6 Impugnación judicial del acuerdo.
  - 4.4. LOS ACUERDOS DE FIN DE CONFLICTO COLECTIVO
    - 4.4.1. Normativa aplicable.
    - 4.4.2. Ámbitos de aplicación y partes negociadoras.
    - 4.4.3. El contenido de la negociación.
    - 4.4.4. Eficacia jurídica y eficacia personal.
    - 4.4.5. La vigencia del acuerdo.
    - 4.4.6 Impugnación judicial del acuerdo.
  - 4.5. LOS ACUERDOS DE DESCUELGUE SALARIAL.
    - 4.5.1. Normativa aplicable.
    - 4.5.2. Ámbitos de aplicación y partes negociadoras.
    - 4.5.3. El contenido de la negociación.
    - 4.5.4. Eficacia jurídica y eficacia personal.
    - 4.5.5. La vigencia del acuerdo.
    - 4.5.6 Impugnación judicial del acuerdo.
  - 4.6. LOS ACUERDOS DE MODIFICACIÓN SUSTANCIAL
    - 4.6.1. Tipos.
    - 4.6.2. Normativa aplicable.
    - 4.6.3. Ámbitos de aplicación y partes negociadoras.
    - 4.6.4. El contenido de la negociación.
    - 4.6.5. Eficacia jurídica y eficacia personal.
    - 4.6.6. La vigencia del acuerdo.
    - 4.6.7 Impugnación judicial del acuerdo.
  - 4.7. LOS ACUERDOS SOBRE SUCESIÓN DE EMPRESAS.
    - 4.7.1. Tipos.
    - 4.7.2. Normativa aplicable.
    - 4.7.3. Ámbitos de aplicación y partes negociadoras.
    - 4.7.4. El contenido de la negociación.
    - 4.7.5. Eficacia jurídica y eficacia personal.
    - 4.7.6. La vigencia del acuerdo.
    - 4.7.7 Impugnación judicial del acuerdo.

## **BIBLIOGRAFÍA BÁSICA**

*GUÍA DE LA NEGOCIACIÓN COLECTIVA 2008*, MINISTERIO DE TRABAJO E INMIGRACIÓN.

AA.VV. *RÉGIMEN JURÍDICO DE LA NEGOCIACIÓN COLECTIVA EN ESPAÑA*, TIRANT LO BLANCH, VALENCIA, 2006.

AA.VV. *MANUAL JURÍDICO DE NEGOCIACIÓN COLECTIVA*, LA LEY, 2008.

SALA FRANCO T., y ALBIOL MONTESINOS, I. *DERECHO SINDICAL*, TIRANT LO BLANCH, VALENCIA, ÚLTIMA EDICIÓN.

OJEDA AVILÉS, A., *COMPENDIO DE DERECHO SINDICAL*, TECNOS, ÚLTIMA EDICIÓN.

PALOMEQUE LÓPEZ, M. C., *DERECHO SINDICAL*, TÉCNOS, ÚLTIMA EDICIÓN.

GARCÍA NINET, J. I., *MANUAL DE DERECHO SINDICAL*, ÚLTIMA EDICIÓN.